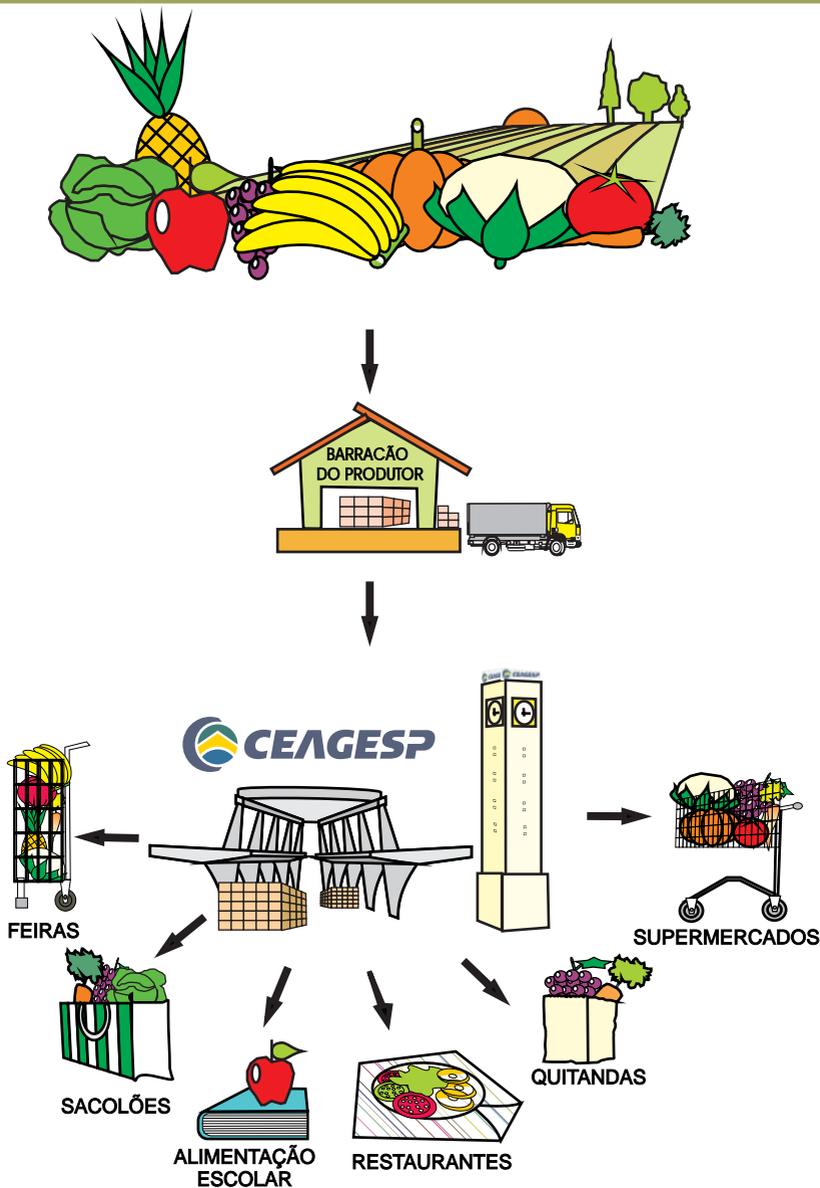


# BARRAÇÃO CEAGESP DO PRODUTOR



# **EU SEI PRODUZIR SÓ NÃO SEI COMERCIALIZAR!**

A sobrevivência digna do pequeno produtor de frutas e hortaliças frescas exige a criação de mecanismos que apoiem a melhoria da sua comercialização.

Entre os mecanismos necessários estão a implantação de um sistema de informação de mercado e de tecnologias disponíveis, bases essenciais para as tomadas de decisões corretas pelo produtor e por toda a cadeia de produção; e a viabilização da implantação de Barracão de Classificação e Comercialização nas regiões produtoras.

As características da produção e do produto exigem um local de concentração para a sua preparação e destinação ao melhor nicho de mercado in natura, exportação e industrialização, e que permita a adoção de métodos modernos de comercialização.

O Programa Barracão CEAGESP do Produtor oferece, a grupos de produtores organizados para a classificação e a comercialização do seu produto, capacitação e monitoramento da qualidade e do desempenho, dentro de um processo gradativo de melhoria do produto, de conquista do mercado e de construção da sua marca. Outras instituições, envolvidas no desenvolvimento da horticultura, podem ser parceiras do Programa.

## **O PRIMEIRO PASSO É SEU!**

### **INSCREVA O SEU GRUPO DE PRODUTORES NO PROGRAMA BARRACÃO CEAGESP DO PRODUTOR.**

CEAGESP - CENTRO DE QUALIDADE EM HORTICULTURA. Barracão CEAGESP do Produtor. São Paulo: CEAGESP-CQH, 2006, 10 p. (Circular Técnica CEAGESP - CQH, n. 14).

Equipe do Centro de Qualidade em Horticultura da CEAGESP:  
Anita de Souza Dias Gutierrez, Bertoldo Borges Filho, Cláudio Inforzato Fanale, Gabriel Vicente Bitencourt de Almeida, Hélio Satoshi Watanabe, Idalina Lopes Rocha, Lisandro Michel Barreiros, Maria Aparecida Martins de Santana, Ossir Gorenstein e Paulo Roberto Ferrari.  
Colaboradores: Gabriela Endo, Vanessa Maria Rodrigues.

## A UNIÃO FAZ A FORÇA

As frutas e hortaliças frescas são produtos agrícolas especiais. O produtor é pequeno e especializado. O produto é perecível. Os consumidores precisam do mix dos produtos todos os dias. O seu valor é determinado pela sua aparência e frescor. A frase “Eu sei produzir, só não sei comercializar”, repetida por praticamente todos os produtores de frutas e hortaliças, retrata bem a grande dificuldade que eles enfrentam na comercialização dos seus produtos.

Preços justos, transparência na comercialização e produtos mais valorizados exigem a organização dos produtores para a classificação e a comercialização em conjunto.

O objetivo do Programa Barracão CEAGESP do Produtor é apoiar grupos de produtores na classificação e comercialização em conjunto, dentro de um processo de credenciamento, para a obtenção de um produto valorizado, de boa qualidade (seguro e saboroso) e produzido dentro das exigências legais.

## A CADEIA DE PRODUÇÃO DE FRUTAS E HORTALIÇAS FRESCAS

O produtor de frutas e hortaliças frescas é um agricultor diferente dos agricultores fornecedores de matéria prima, como os produtores de soja, milho e algodão. A sua responsabilidade pelo produto vai da produção ao consumo.

A melhor qualidade do produto acontece no momento da sua colheita. Todos os cuidados pós-colheita visam a preservação da qualidade na colheita.

A produção é sazonal. A melhor época de produção de cada produto varia com o clima e o solo de cada região. Milhares de produtores, de diferentes

regiões produtoras, com diferentes épocas de colheita, garantem o abastecimento da população urbana.

A perecibilidade do produto, a colheita trabalhosa e prolongada e a inexistência ou precariedade do sistema de refrigeração tornam o produtor extremamente frágil em suas relações comerciais.

O varejo e o serviço de alimentação precisam de um pouco de cada produto todos os dias, em boas condições de apresentação e consumo. A concentração do varejo e dos serviços de alimentação em grandes redes e a força do atacado, aliados ao atual processo de redução de custos, automação e corte de mão de obra, criam uma grande pressão sobre o produtor.

A sobrevivência digna do pequeno produtor exige Barracão de Classificação e Comercialização nas regiões produtoras, onde se junte a produção do grande número de produtores de cada região, para que ela seja classificada dentro de um mesmo padrão de qualidade, seja submetida a um mesmo controle de qualidade e para que cada lote possa ser destinado para o seu melhor mercado.

O produto de melhor aparência e maior valor será destinado ao mercado para consumo “in natura”, interno ou exportação. O produto de menor valor comercial será destinado às pequenas e prósperas agroindústrias locais, viabilizadas pelo Barracão CEAGESP do Produtor.

A sua comercialização exige a existência da CEASA - centro logístico de recebimento e distribuição, que recebam produtos das diferentes regiões de produção e garantam o fornecimento do mix de produtos ao varejo.

**A população brasileira está concentrada nos grandes centros urbanos.**

**Garantir o abastecimento da população urbana todos os dias, com frutas e hortaliças frescas, é um imenso desafio logístico.**

As CEASAS foram criadas para garantir:

O recebimento e a comercialização dos produtos de milhares de produtores, de centenas de produtos, de diferentes variedades, qualidades, tamanhos, maturações, origens.

A competição de centenas de compradores atacadistas e de milhares de varejistas pelo produto do pequeno produtor.

A competitividade do pequeno produtor, do pequeno varejista e do pequeno serviço de alimentação, num mundo cada vez mais dominado pelas grandes corporações internacionais.

O acesso do consumidor à imensa diversidade de espécies, variedades, maturações, formatos, sabores dos produtos frescos, com qualidade e bons preços.

As ceasas são centros de consolidação e distribuição dos produtos, informação, desenvolvimento, capacitação, controle de qualidade e de apoio ao produtor, ao varejo e ao serviço de alimentação.

O Estado de São Paulo é servido pela rede de entrepostos terminais de produtos hortícolas frescos da CEAGESP: o Entrepasto Terminal de São Paulo e as 11 Ceasas do interior.

# SEJA PARCEIRO DA CEAGESP NO BARRACÃO DO PRODUTOR

Se você faz parte de um grupo de produtores organizados, que está disposto a comercializar a sua produção em conjunto, siga as seguintes etapas:

- 1ª Inscrição
- 2ª Preparatória
- 3ª Apoio ao Produtor na Comercialização
- 4ª Núcleo de Apoio à Comercialização
- 5ª Implantação da infraestrutura
- 6ª Classificação e comercialização em conjunto
- 7ª Credenciamento pleno

O primeiro passo é seu!

Inscreva-se, preenchendo a ficha de inscrição, disponível através do endereço eletrônico [www.classificacao.org.br/inscricao.doc](http://www.classificacao.org.br/inscricao.doc) e envie para o E.mail: [cqh@ceagesp.gov.br](mailto:cqh@ceagesp.gov.br)

Informações pelos telefones (11) 3643-3825 ou 3643-3827

A sobrevivência do pequeno produtor depende de sua capacidade de organização para competir num mundo cada vez mais dominado por grandes corporações que têm, na substituição dos seus fornecedores e na compra do menor preço, a sua maior força.

# DIVISÃO DE RESPONSABILIDADES

Caberá à Instituição Parceira e ao Grupo de Produtores:

1. A organização do Grupo de Produtores;
2. O levantamento das informações locais de produção e destino do produto;
3. A transmissão das informações;
4. O apoio técnico à produção;
5. Disponibilizar uma pessoa para ser treinada como multiplicador do Programa;
6. A obediência às regras técnicas e exigências de funcionamento;
7. Disponibilizar serviço de informação de crédito, apoio jurídico e contábil;
8. A articulação com os órgãos de pesquisa, defesa sanitária e extensão;
9. A articulação, com as universidades e escolas técnicas locais, de um programa de estágio, com a participação dos professores locais;
10. A operacionalização do funcionamento do Barracão CEAGESP do Produtor;
11. Arcar com o custo de funcionamento da infraestrutura;
12. A operacionalização do Núcleo de Apoio à Comercialização;
13. Autogestão;

Caberá à CEAGESP:

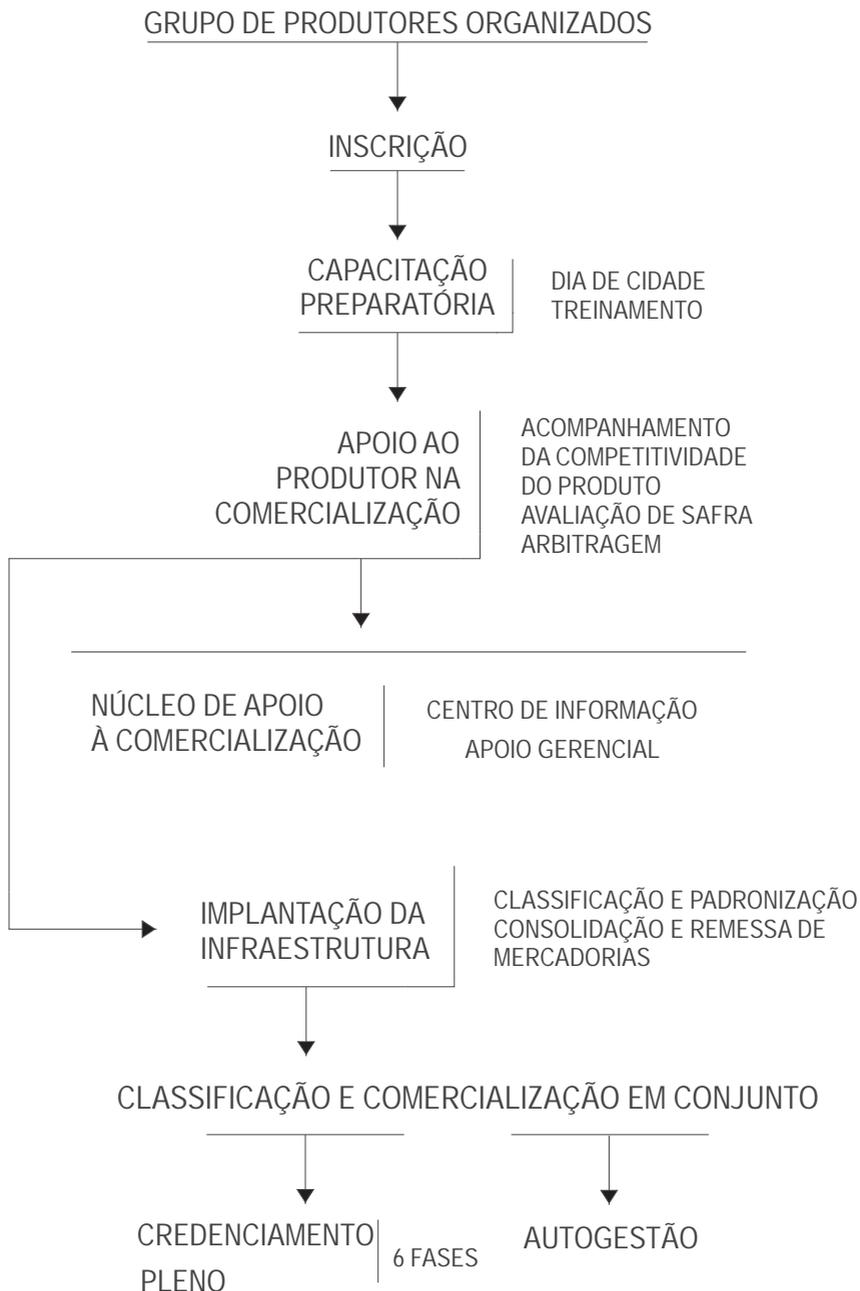
1. A operacionalização das 1ª, 2ª e 3ª etapas;
2. O apoio técnico nas etapas seguintes: 4ª a 7ª;
3. A capacitação de multiplicadores;
4. O estabelecimento das regras técnicas e exigências para o funcionamento do Barracão CEAGESP do Produtor;
5. A atualização dos dados do Centro de Informação do Núcleo de Apoio à Comercialização.

A economia é vingativa.

Pune os incompetentes.

O sucesso exige competência na produção e na comercialização.

# O CAMINHO DO SUCESSO



# CREDENCIAMENTO CEAGESP

Para atingir o credenciamento pleno o grupo de produtores, integrante do Barracão CEAGESP do Produtor, deve passar por 6 fases de credenciamento:

1ª Fase: Atendimento às exigências de limpeza e organização na condução do trabalho de classificação e embalagem.

2ª Fase: Obediência às normas de classificação estabelecidas, garantia de boa classificação do produto e utilização de embalagem adequada que proteja o produto e obedeça às exigências legais.

3ª Fase: Implantação do Núcleo de Apoio à Comercialização.

4ª Fase: Garantia de um alimento seguro para o consumo, que obedeça às exigências legais de aplicação de agrotóxicos e de qualidade microbiológica.

5ª Fase: Obediência às normas de segurança de trabalho e outras normas do Ministério do Trabalho e Emprego.

6ª Fase: Garantia de uma produção sustentável, com conservação de solo e da água, que obedeça a lei de Conservação de Solo e da Água e às exigências ambientais.

# FICHA DE INSCRIÇÃO BARRACÃO CEAGESP DO PRODUTOR

(Associações - Cooperativas - Grupos Informais de Produtores)

## 1. Dados gerais

Nome:.....

CNPJ:.....

Inscrição Estadual:.....

Endereço:.....

Município:.....CEP:.....

E-mail:.....

Telefone:.....Fax:.....

## 2. Responsável

Nome:.....

Cargo:.....

CPF:.....RG:.....

Telefone:.....Email:.....

## 3. Caracterização

Situação da organização:  Constituída  Informal

Número de produtores:.....

Assistência técnica agrônômica:  Própria  Revendas  Não tem

## 4. Produção

Produto	Quantidade (kg)	Época	Destino

## 5. Comercialização dos produtos

Como é feita:  Em conjunto  Isoladamente

Sistema de venda:  Preço feito  Preço consignado

Venda do produto:  Freteiro na roça  Comprador do atacadista  
 Comprador do supermercado  Outro:.....

## 6. Infra-estrutura disponível de apoio ao produtor na comercialização

Galpão/Barracão de classificação:  Sim  Não

Se sim, qual a área construída: .....m<sup>2</sup>

Veículo:  Sim  Não

Se sim, quantidade:.....Tipo:.....

Telefone:  Sim  Não Aparelho de Fax:  Sim  Não

Microcomputador:  Sim  Não Impressora:  Sim  Não

Internet:  Sim  Não  Banda Larga

Equipamento de classificação:  Sim  Não

Se sim, tipo:.....

Outros equipamentos:.....

## 7. Quais os serviços prestados pela associação/cooperativa aos associados

.....  
.....  
.....

## 8. Por que a associação/cooperativa quer participar do Programa "BARRACÃO CEAGESP DO PRODUTOR

.....  
.....  
.....

## 9. Cite as 5 principais dificuldades na comercialização dos seus produtos

1a- .....

2a- .....

3a- .....

4a- .....

5a- .....

## Patrocínio

**ABPO** ASSOCIAÇÃO  
BRASILEIRA  
DO PAPELÃO  
ONDULADO

www.abpo.org.br



CENTRAL DE EMBALAGENS

Telefone: (11) 3687.0311

E.mail: ce@centraldeembalagens.com.br



**Klabin**



Equipamentos para:

Processamento, Classificação  
e Embalagem de Frutas e Verduras.

Tel.: (11) 4227-4422 - Fax: (11) 4229-2739

## Apoio



Ministério da  
Agricultura, Pecuária  
e Abastecimento



Tel: (11) 3834-5276



**OICENTENÁRIO**

Tel: (19) 3451.6710 Fax: (19) 3451.6760

E-mail: oic@oicentenario.com.br

Site: www.oicentenario.com.br



Industria e Comércio de Balanças

www.liderbalancas.com.br

Fone (18) 3623-6325



Proc. 03/06445-2



GOVERNO  
FEDERAL

Maiores informações: CEAGESP- Centro de Qualidade em Horticultura

Telefones: (11) 3643.3825 /3643.3827 - E.mail: cqh@ceagesp.gov.br

Distribuição Gratuita - Tiragem 10.000 exemplares